

АКСЕЛЕРАТОР СПРИНТ

3-й выпуск

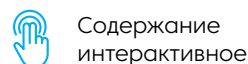


фрии



Минцифры
России

Апрель 2022



4	Введение
6	Новые коммуникационные интернет-технологии (НКИТ)
10	UMA
11	Вместе Учимся Играя Дома
12	eVision (Евижн)
13	Tenderos (Тендерос)
14	ReBPM (Real Estate Business Process Management)
15	Surfy.me
16	PINKIT (Пинкит)
17	ON OFF dance (Он Офф Дэнс)
18	2AnyWhere
19	Dva14 (Два Четырнадцать)
20	Курсоход.рф (ранее: HeartCar Сердце машины)
21	SmartPIM.ai — робо-контент-менеджер для e-commerce
22	Гиппократ
23	GoRecruit
24	ОНТО Enterprise Architect
25	Инвестиционная платформа «ВДЕЛО»
26	InCase (ИнКейс)
27	Sniper Search
28	CraftTalk
29	LightDoc
30	Wilfy (Вилфи)

31	Доставка. Инфо
32	Интеграционная платформа управления образовательным продуктом «EPASCOPE»
33	Focus
34	Ранг
35	Кросс-промо (ранее: Купонатор Pay)
36	HowToWork (ХАУ ТУ ВОРК)
37	Платформа Пруфикс
38	VoxQube
39	Генеалогический IT-сервис Фэмири
40	IQL
41	Программно-аналитический комплекс Матрикс Гоу (MATRIX GO)
42	FatFit
43	Умный спорт
44	Press-direct — цифровая подписка на локальные газеты
45	FLAT.AUDIO (Флэт Аудио)
46	YOURTUNES
47	Craftboard
48	Офицер
49	ГИГАДОМ
50	Команда проекта
51	Трекеры и эксперты
53	Заключение

Что такое акселератор Спринт?

Спринт — это программа акселерации российских IT-компаний, разрабатывающих решения, направленные на импортозамещение иностранного программного обеспечения.

Программа направлена на развитие проектов в области новых коммуникационных интернет-технологий (НКИТ).

Цель акселерации — ускорить развитие IT-команд с помощью трекинга и прямого доступа к опыту экспертов ФРИИ.

Тематический модуль направлен на развитие управленческих и продуктовых компетенций ключевых членов команды.

Трекинг ориентирован на системную работу по достижению целей команды при сопровождении специалиста по развитию бизнеса.

Акселерация проектов финансируется Министерством цифрового развития, связи и массовых коммуникаций Российской Федерации в рамках федерального проекта «Цифровые технологии» национальной программы «Цифровая экономика Российской Федерации».



Кирилл Варламов
директор Фонда развития
интернет-инициатив

Программа Спринт — это новый для ФРИИ формат взаимодействия с компаниями. Мы здесь выступаем не инвесторами, а формируем экосистему, где IT-проект с мотивированной командой и MVP может получить экспертизу лучшей в стране команды по развитию бизнеса.



Анна Антонова
директор акселератора
Спринт

Спринт — это и быстрый бег, и единица планирования в IT-разработке. От первого мы взяли интенсивные нагрузки, от второго — недельные циклы постановки и выполнения задач. У нас получилась насыщенная программа для IT-команд, которая помогает очистить голову от иллюзий, найти работающие идеи и выстроить результативный диалог с потенциальными покупателями их продукта.

Новые коммуникационные интернет-технологии (НКИТ)

Новые коммуникационные интернет-технологии (НКИТ) обеспечат удовлетворение потребностей граждан в получении персонализированного контента по оптимальному каналу коммуникаций через максимально удобный интерфейс в доверенной среде.

Коммуникационные сервисы для широкой аудитории, в том числе соцсети, мессенджеры, платформы с UGC (user-generated content)

Профессиональный контент, компьютерные игры.

Понятие НКИТ охватывает продукты и сервисы, которые позволяют людям общаться в интернете и делают это общение быстрым, удобным и безопасным.

Базовые сервисы НКИТ

По своему содержанию в НКИТ можно выделить группу продуктов и сервисов, которые обеспечивают коммуникацию людей. К ним относятся такие продукты, как системы для видеоконференций, мессенджеры, платформы для видеохостинга, игровые платформы.



И базовые, и вспомогательные сервисы и продукты на основе новых коммуникационных интернет-технологий позволяют удовлетворять социальные, творческие и духовные потребности человека, связанные, прежде всего, с общением, признанием, развитием и самореализацией.



Совершенствование таких технологий создает дополнительные возможности для развития личности, в том числе за счет появления новых каналов для обучения, решает проблему интеграции людей с ограниченными возможностями в социальную и политическую жизнь общества.

Развитие российских стартапов в области НКИТ повысит глобальную конкурентоспособность России на мировых высокотехнологичных рынках, увеличит долю отечественного программного обеспечения и решений на внутреннем рынке, обеспечит независимость российских пользователей от иностранных коммуникационных экосистем и программных решений, ускорит развитие цифровой экономики.

Применение продуктов и сервисов на основе НКИТ в деловой среде повышает эффективность взаимодействия хозяйствующих субъектов, производителей товаров и покупателей, снижает транзакционные издержки и выводит электронную коммерцию на новый уровень.

В рамках реализации федерального проекта «Цифровые технологии» национальной программы «Цифровая экономика» в июле 2021 года утверждена дорожная карта по развитию высокотехнологичного направления «Новые коммуникационные интернет-технологии».

До 2024 года для развития НКИТ предусмотрен комплекс мероприятий, связанный с финансовой и нефинансовой поддержкой проектов и продуктов на каждом этапе их жизненного цикла. К их числу относится и акселерационная программа Спринт.

В программе Спринт принимают участие команды, создающие проекты по всему спектру НКИТ и предлагающие решения в части как базовых, так и вспомогательных НКИТ.

Технологические компании акселератора Спринт 3 по субъектам Российской Федерации

167 участников третьего конкурсного отбора

40 технологических компаний, прошедших акселератор Спринт

16 регионов России



Приоритетные направления технологических компаний акселератора Спринт 3





UMA
Платформа для заработка блогеров

Какую проблему решаем

К большинству блогеров не стоит очередь из рекламодателей.

Чтобы заработать, им приходится навязывать аудитории скидки и промокоды или рекламировать то, чем не пользуется аудитория и что не хотят рекламировать другие авторы.

Как решаем

UMA предоставляет блогерам удобный инструмент для монетизации контента — виртуальную витрину.

Блогер сам наполняет её товарами брендов, которые ему нравятся, и сам решает, кого, как и когда рекомендовать своим подписчикам.

Без навязчивой рекламы и промокодов.

Каких партнёров мы ищем

Заинтересованы в прямых интеграциях с крупными брендами и маркетплейсами в России, которые хотят продавать свои товары через блогеров.

Александра МОНМАР, генеральный директор

ООО «Тильчер», Краснодарский край



Вместе Учимся Играя Дома
Мобильное видеоприложение для родителей по раннему развитию детей с рождения до 3 лет

Какую проблему решаем

Как ухаживать за новорожденным, развивать ребенка, как молодой семье быстро адаптироваться к новому социальному статусу.

Как решаем

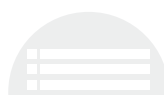
Короткие видеоуроки по раннему развитию детей, чек-лист навыков развития малыша по месяцам, экспертные видео с ответами на распространенные вопросы родителей.

Каких партнёров мы ищем

Ищем крупных отраслевых партнеров: семья и дети, раннее развитие детей, государственные органы поддержки молодых семей.

Кристина ВЕТРОВА, генеральный директор

ООО «Учимся Играя», Москва





eVision (Евижн)
Решение для организации
видеонаблюдения с функцией
распознавания лиц и автомобильных
номеров

Какую проблему решаем

Обеспечение безопасности,
автоматизация и контроль
доступа, комфорт пользователя.

Как решаем

Организация контроля доступа,
интеграция с действующей СКУД.
Распознавание людей, автомобильных
номеров.
Защищенная передача данных.
Формирование отчетов
для последующего анализа.

Каких партнёров мы ищем

Мы заинтересованы в сотрудничестве:

- с управляющими компаниями МКД, ТСЖ, компаниями, занимающимися строительством и обслуживанием коттеджных поселков;
- различными торговыми объектами, офисами, складами, предприятиями.

Константин ГРИГОРЬЕВЫХ, менеджер по продукту

ООО «Дигт-Телеком», Республика Марий Эл



Tenderos (Тендерос)
Первый цифровой портал для проведения
и поиска строительных закупок, тендеров
и строительных подрядчиков

Какую проблему решаем

Сотрудники, которые регулярно
проводят тендеры и закупки,
тратят на них лишнее время
и не могут всесторонне оценить
полученные КП,
а также постоянно ищут более
выгодные предложения от новых
исполнителей.

Как решаем

Мы помогаем сотрудникам отдела
закупок и тендеров сэкономить
время, создать централизованную
систему мониторинга и находить
более выгодные предложения
на строительные работы и материалы.

Каких партнёров мы ищем

Мы ищем партнеров, заинтересованных в цифровизации строительной
отрасли.

Эргун БЕРКИН, генеральный директор

ООО «СДС», Москва





ReBPM
(Real Estate Business Process Management)
**Программа для автоматизации
агентства недвижимости глобального
облака (AR Cloud)**

Какую проблему решаем

Собираем базу объектов, рекламируем их на досках объявлений, оповещаем риелтора о возможности сделки и контролируем её ход.

Обеспечиваем коммуникацию сотрудников агентства недвижимости с клиентами из CRM-системы посредством мессенджеров.

Как решаем

Программа запоминает потребности клиентов и предлагает им нужные варианты, автоматизируя часть работы риелтора.

Управляет неограниченным количеством сайтов, рекламными кампаниями, проводит анализ рынка, контролирует эффективность работы персонала.

Каких партнёров мы ищем

Мы заинтересованы в сотрудничестве с агентствами недвижимости, девелоперами, частными риелторами и ИТ-интеграторами.

Александр ВАНЯШЕВ, генеральный директор

ООО «Информационные системы для бизнеса», Пензенская область



Surfy.me
**Платформа дистрибуции
видео контента**

Какую проблему решаем

В 2021 году 65% потребляемого контента в интернете пришлось на видео, однако для издателей производить видеоконтент самостоятельно — долго и дорого.

Как решаем

Surfy.me позволяет владельцам сайтов получить доступ к бесплатной библиотеке видеоконтента.

Монетизация происходит за счет рекламы в контенте.

Авторы, в свою очередь, получают возможность расширить аудиторию.

Каких партнёров мы ищем

Ищем партнеров в сферах AdTech и Media.

Роман ЧУКАВИН, соучредитель

ООО «ТИГРА», Удмуртская Республика



PINKIT (Пинкит)
Интеграция между любыми сервисами по API

Какую проблему решаем

Руководители компаний B2B-сегмента переплачивают 30% заработной платы своим сотрудникам из-за того, что теряется время на подготовку отчетов, собираются данные по всем сервисам, нет автоматической выгрузки данных в CRM.

Как решаем

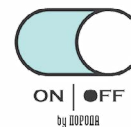
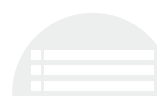
Пинкит позволяет сделать любую интеграцию между любыми сервисами по API: интеграции отображаются в личном кабинете, доступен журнал действий.

Каких партнёров мы ищем

Мы заинтересованы в новых партнерах-интеграторах: наши партнеры могут продавать PINKIT и получать маржу с каждой реализованной лицензии.

Артем ИВАНОВ, генеральный директор

ООО «Пинопл», Москва



ON|OFF dance (Он Офф Дэнс)
Сервис онлайн-обучения танцам по подписке

Какую проблему решаем

Люди, желающие научиться танцевать, стесняются прийти в зал, у них нет времени либо далеко ехать для посещения офлайн.

Отсутствие ведущих педагогов в своем городе.

Как решаем

ON|OFF позволяет учиться танцам в любом месте, в любое время и не переживая, что на тебя смотрят.

Все хореографы в сервисе — именитые профессионалы, которые ставят танцы звездам на ТВ и в музыкальных шоу.

Мы обучаем начинающих и профи.

Каких партнёров мы ищем

Мы заинтересованы в сотрудничестве в сферах Edtech, Fitness.

Вадим ФЕРТИК, генеральный директор

ООО «МИД2», Москва





2AnyWhere
Сервис для интерактивных
онлайн-путешествий

Какую проблему решаем

У любителей экскурсий, музеев и выставок нет возможности посетить места, которые им интересны, мероприятия или события онлайн, в реальном времени.

Как решаем

2AnyWhere позволяет быстро находить гидов в интересующих пользователей локациях, подключаться к ним и смотреть видеотрансляции, а также «управлять» гидом внутри трансляции.

Каких партнёров мы ищем

Ищем сотрудничество с компаниями, которым необходимо дистанционное присутствие и управление, например, для контроля качества, осмотра (риелторы), удаленного выбора товаров.

Александр КОРЕНЬКОВ, технический директор

ООО «Системы МАСП», Москва



Dva14 (Два Четырнадцать)
Онлайн-помощник специалиста
по охране труда

Какую проблему решаем

Любые компании имеют высокие риски потерь из-за нарушения требований охраны труда.

Как решаем

Dva14 генерирует уже заполненные документы — их нужно только распечатать и подписать.

Помогает быстро сформировать архив отсканированных копий документов.

Каких партнёров мы ищем

Мы с удовольствием помогаем решать задачи автоматизации охраны труда на промышленных предприятиях и в компаниях с разветвлённой филиальной сетью (например, в Retail).

Иван ШЕВЧЕНКО, генеральный директор

ООО «Два Четырнадцать», Санкт-Петербург



Курсоход.рф
Маркетплейс программ обучения разработчиков, помогающий на этапе выбора новой профессии
 (ранее: Heartcar.ru Сердце машины — маркетплейс проверенных авто с пробегом)

Какую проблему решаем

При смене профессии или выборе обучения люди не всегда чётко понимают, что предстоит сделать и как прийти к желаемому результату.

Как решаем

С помощью теста-квиза мы помогаем определить с самыми важными критериями при выборе курса обучения.

Каких партнёров мы ищем

В качестве партнёров ищем онлайн-школы, чтобы создавать им целевой трафик.

Готовы брать на стажировку маркетологов, пиарщиков, программистов.

Алексей ПЕРМЯКОВ, директор

ООО «Комфорт», Пермский край



SmartPIM.ai – робо-контент-менеджер для e-commerce
Онлайн-сервис автоматизированного создания продуктового контента для повышения онлайн-продаж риск-ориентированного подхода

Какую проблему решаем

Интернет-магазины и продавцы маркетплейсов теряют от 30% продаж из-за нерелевантного контента: их товар сложно найти, не хватает нужной информации и фотографий.

Как решаем

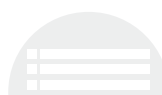
Онлайн-сервис SmartPIM.ai мгновенно создает продающие продуктовые страницы для онлайн-ритейла и контролирует качество: максимальная видимость (SEO), полный и актуальный контент.

Каких партнёров мы ищем

Мы заинтересованы в сотрудничестве с интернет-магазинами и производителями товаров, планирующими онлайн-продажи, маркетплейсами, контент-агентствами.

Алексей ШАНГИН, директор

ООО «СмартПим», Новосибирская область





Гиппократ
**Система поддержки принятия
врачебных решений на основе
клинических рекомендаций и AI**

Какую проблему решаем

Врачи ставят до 60% диагнозов, которые требуют уточнения.

До 30% диагнозов — ошибочные.

До 50% заболеваний, представляющих угрозу жизни, могут быть выявлены на более ранней стадии.

Как решаем

Система поддержки принятия врачебных решений на основе клинических рекомендаций и клинического искусственного интеллекта выявляет заболевания на более ранней стадии и помогает врачу поставить диагноз с точностью не менее 85%.

Каких партнёров мы ищем

Проект приглашает стратегических партнеров HealthTech.

Игорь РОМАНЕНКО, генеральный директор

ООО «ДиМедика», Москва



GoRecruit
**Сервис онлайн-проверки физических
лиц по открытым базам данных**

Какую проблему решаем

Проверка людей службой безопасности.

Как решаем

Мы собираем данные из всех открытых источников и предоставляем развернутый отчет о человеке.

Каких партнёров мы ищем

Ищем партнеров, готовых добавить в свой продукт возможность проверки физических лиц.

Александр БАРАБАШ, директор

ООО «ГоуРекрут», Пермский край





ONTO Enterprise Architect
Облачная платформа для совместной работы, позволяющая объединить команды и данные в реальном времени

Какую проблему решаем

Разрозненность архитектурных решений и схем, их ведение в различных инструментах и несвязанность с другими элементами корпоративной модели данных.

Поддержание актуальности модели артефактов компании в доступном для восприятия владельцами бизнеса состоянии.

Как решаем

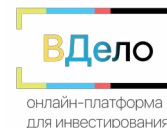
Облачная платформа «ОНТО» применяется для описания в реальном времени объектов данных из различных предметных областей, их классификации, связывания, контроля целостности данных.

Каких партнёров мы ищем

Ищем партнеров для замещения используемого в компаниях иностранного ПО в области архитектурного моделирования.

Артём ВАКУЛЕВИЧ, генеральный директор

ООО «ОНТОНЕТ», Московская область



Инвестиционная платформа «ВДЕЛО»
Цифровая платформа долговых инструментов

Какую проблему решаем

90% предприятий называют недостаток финансирования основной причиной низких темпов роста.

На платформе предприниматели привлекают деньги на развитие бизнеса, а инвесторы вкладывают средства в проекты с залогами, получая доходность от 22% годовых.

Как решаем

Инвестиционная платформа «ВДЕЛО» помогает бизнесу привлекать средства частных инвесторов за 1 день без ограничения целей использования, а инвесторам — размещать свободные средства на период от 7 дней до 7 лет, получая фиксированную доходность.

Каких партнёров мы ищем

Мы предлагаем удобную инфраструктуру для совершения инвестиционных сделок и приглашаем к сотрудничеству институциональных инвесторов — МФО, лизинговые компании, инвестиционные фонды, а также сообщества инвесторов и предпринимателей.

Сергей ФЕДОРОВ, основатель платформы

ООО «ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПЛАТФОРМА «ВДЕЛО»», Свердловская область



InCase (ИнКейс)
**Сервис автоматизированных сообщений
на случай критической ситуации**

Какую проблему решаем

Удовлетворяем потребность в заботе о судьбе близких в случае критической ситуации.

Как решаем

InCase предлагает аналог электронного завещания, к которому есть постоянный доступ, а также существует возможность вносить в него изменения в любом месте, где есть интернет.

Каких партнёров мы ищем

Заинтересованы в сотрудничестве с государственными компаниями с целью дальнейшего внедрения в IT-процессы и масштабирования проекта.

Евгений ЧЕМОДУРОВ, генеральный директор

ООО «ИНКЕЙС», Санкт-Петербург



SNIPER SEARCH

Sniper Search
**Инструмент для быстрого поиска
поставщиков с помощью
автоматизированной e-mail рассылки**

Какую проблему решаем

Компании зачастую теряют до 30% денежных средств, выделенных на закупки: из-за неудовлетворительной работы менеджеров по закупкам, недостатка времени менеджеров, человеческого фактора и мошеннических договорённостей.

Как решаем

Sniper Search собирает контакты поставщиков товара по указанному запросу из поисковой выдачи и отправляет им письмо.

Глубокая проработка заявки позволяет найти лучшее предложение на рынке и сделать работу отдела закупок прозрачной.

Каких партнёров мы ищем

Мы заинтересованы в сотрудничестве с производственными и торговыми компаниями, осуществляющими закупочную деятельность на территории стран СНГ.

Тимур НИКУЛИН, генеральный директор

ООО «ПрофКом», Костромская область



CraftTalk
Оmnikanальная ИИ-платформа
для текстовых коммуникаций
и управления знаниями

Какую проблему решаем

Более 65% людей предпочитают писать, а не звонить по телефону. Эффективную автоматизацию текстовых коммуникаций с клиентами сделать сложно и дорого, так как нужно использовать несколько разных ИТ-продуктов.

Как решаем

CraftTalk — решение all-in-one, которое позволяет комплексно решить проблему текстовых коммуникаций и управления знаниями.

CraftTalk объединяет работу людей и ИИ.

В составе: чат-центр, база знаний, чат-боты и ассистенты, BI-аналитика.

Каких партнёров мы ищем

Заинтересованы в сотрудничестве с ИТ-интеграторами, дистрибьюторами. Готовы предложить решения для FinTech, E-com, Telecom, Logistics, HeathTech.

Денис ПЕТУХОВ, генеральный директор

ООО «Крафт-Толк», Москва



LightDoc
Облачный сервис для кадрового ЭДО

Какую проблему решаем

Компании тратят много ресурсов на печать, сканирование, архивирование и перемещение документов. LightDoc освободит сотрудников от рутинных операций документооборота и сократит издержки.

Как решаем

Компания LightDoc предлагает доступное всем решение для электронного документооборота с физлицами, самозанятыми, ИП и сотрудниками на удаленке.

С нами можно заверить договор даже при отсутствии электронной подписи.

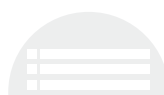
Каких партнёров мы ищем

Мы предлагаем готовый инструмент для документооборота с физическими лицами, самозанятыми, ИП и сотрудниками для встраивания в любые ИТ-системы.

Помимо SaaS, есть решение для установки на сервер заказчика.

Ренат ВАЛИУЛЛИН, генеральный директор

ООО «ЛАЙТДОК», Москва





Wilfy (Вилфи)
**Сервис умного поиска товаров
для интернет-магазинов**

Какую проблему решаем

Интернет-магазины теряют до 5% заказов из-за использования «стандартного» поиска, который не понимает опечатки и неточные запросы, медленный, неудобный; никак не анализирует то, что посетители вводят в поисковой строке, упуская ценную информацию.

Как решаем

Wilfy позволяет существенно улучшить эффективность использования поиска товаров без доработок сайта.

Подключиться к сервису можно самостоятельно в пределах 10 минут.

Предоставляем доступ в личный кабинет с подробной статистикой использования поиска.

Каких партнёров мы ищем

Мы заинтересованы в сотрудничестве с интернет-магазинами любого уровня.

Кроме того, мы предлагаем выгодные партнерские условия web-студиям, разработчикам, фрилансерам, а также сервисам для e-commerce.

Иван Львов, генеральный директор

ООО «Диджи Филдс», Санкт-Петербург



Доставка.инфо
**Сервис, позволяющий совершать
отправления любой транспортной
компанией из единого пункта приема
посылок**

Какую проблему решаем

Отправитель часто переплачивает за доставку посылки из-за близкого расположения офисов некоторых транспортных компаний или старается отправить посылку подешевле, но в ущерб своему времени.

Как решаем

Доставка.инфо позволяет моментально сравнить по стоимости и срокам все способы отправки посылки и совершить отправление в пункте приема рядом с домом за 5 минут, независимо от того, какую транспортную компанию выберет отправитель.

Каких партнёров мы ищем

Наше решение будет интересно крупным D2C-платформам, современным ресейл-площадкам, клиентоориентированным гостиницам и отелям, а также всем организациям, которые готовы улучшить свой сервис с помощью модуля доставки товаров.

Алексей Кудрявцев, директор

ООО «Доставка. Инфо», Самарская область



Интеграционная платформа управления образовательным продуктом «ЭРАSCOPE»
Онлайн-сервис организации образовательного процесса полного цикла и управления им

Какую проблему решаем

Отсутствие:
— полноценной платформы для реализации процессов (непрерывной) переподготовки и повышения квалификации;
— релевантных образовательных маршрутов;
— цифрового следа обучающегося.

Как решаем

Комплексное решение для организации дистанционного обучения сотрудников корпоративных организаций.
Система подбора образовательных программ на основе искусственного интеллекта.
Цифровой паспорт компетенций (Skills Passport).

Каких партнёров мы ищем

Мы заинтересованы во взаимодействии с учреждениями высшего и дополнительного профессионального образования, корпоративными университетами и образовательными организациями, обеспечивающими непрерывное корпоративное обучение.

Андрей ЗОЛОТАРЕВ, генеральный директор

ООО «ЭКОСИСТЕМС НЕТВОРК», Москва



Focus
Система автоматического анализа потоков посетителей и продаж арендаторов торгового центра

Какую проблему решаем

Торговому центру нужны детализированные и полные данные продаж, трафика, конверсии для аргументации в переговорах по предоставлению скидок арендаторам.
Арендаторы занижают товарообороты в отчетности ТЦ для уменьшения арендной базы.

Как решаем

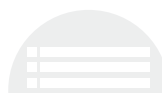
Автоматическая система сбора продаж с касс арендаторов и безопасная передача данных ТЦ в реальном времени, измерение трафика ТЦ и каждого отдельного арендатора, готовые аналитические интерфейсы для принятия управленческих решений.

Каких партнёров мы ищем

Мы заинтересованы в сотрудничестве с вендорами, предоставляющими оборудование для измерения поведения посетителей внутри торговых объектов, и в партнерстве с компаниями RetailTech и PropTech.

Кристина ЕВСТИГНЕЕВА, директор по маркетингу

ООО «Фокус технологии», Москва



Ранг

Ранг
Сервис геомаркетинга для получения
отзывов от настоящих клиентов

Какую проблему решаем

Ранг решает две проблемы:

- клиенты, которым всё понравилось, редко оставляют отзывы в интернете;
- клиенты, которым не понравилось, публикуют негатив. Такой негатив не помогает улучшить бизнес.

Как решаем

Раньше компании заказывали ненастоящие отзывы о себе.

Мы создаем рынок честных отзывов.

Это помогает бизнесу улучшать обслуживание и больше зарабатывать, а клиентам — получать классный сервис.

Каких партнёров мы ищем

Мы заинтересованы в сотрудничестве со всеми компаниями, управляющими своей репутацией и собирающими отзывы о своей деятельности.

Артем БАНДИН, генеральный директор

ООО «Интенсивность», Москва



Кросс-промо
Сервис для запуска кросс-промо в ТЦ

(ранее: Купонатор Pay — сервис программ лояльности с QR-оплатой через чат-бот)

Какую проблему решаем

Магазинам в ТЦ сложно и дорого организовать привлечение покупателей из соседних неконкурирующих магазинов, хотя они находятся рядом.

Как решаем

Мы предлагаем платформу для магазинов по кросс-промо для привлечения новых клиентов от соседей.

Магазинам не нужно договариваться между собой и печатать рекламные материалы, и мы предоставляем полную аналитику по привлечению.

Каких партнёров мы ищем

Мы в поисках партнерств с крупным ритейлом, ТЦ, учетными системами и интеграторами магазинов.

Марк МАЛИНОВСКИЙ, генеральный директор

ООО «БОНТАЙМ», Москва



HowToWork (Хау Ту Ворк)
Платформа поиска молодых специалистов с подтверждением их умений и навыков

Какую проблему решаем

Компании несут временные и финансовые затраты на поиск компетентных молодых специалистов.

Большая часть резюме соискателей содержит недостоверную информацию.

Как решаем

HowToWork помогает быстро найти молодых специалистов для устройства на практику, стажировку или работу напрямую из образовательных учреждений с подтверждением их умений и навыков.

Каких партнёров мы ищем

Мы заинтересованы в сотрудничестве с образовательными учреждениями для бесплатного пилотирования и трудоустройства студентов.

А также ищем партнеров, готовых к пилотированию в сегменте HR.

Михаил ПЕТУХОВ, генеральный директор

ООО «ХАУ ТУ ВОРК», Красноярский край



Платформа Пруфикс
Облачная платформа для организации онлайн-конференций и вебинаров

Какую проблему решаем

Организаторы корпоративных онлайн-конференций и вебинаров проводят скучные и неэффективные онлайн-мероприятия, с которых сбегает до 60% участников, а совершают целевое действие только 3% из оставшихся.

Как решаем

Пруфикс помогает организаторам самостоятельно создать онлайн-мероприятие за 3 минуты, увеличить «доходимость» участников на 24%, а среднее время просмотра — на 37% и получить восторженные отзывы с помощью геймификации и интерактивов.

Каких партнёров мы ищем

Приглашаем к пилотным проектам российские предприятия и государственные компании.

Специальная программа для Event-агентств и партнеров.

Алексей МАХАНЬКОВ, генеральный директор

ООО «Пруфикс», Москва



VoxQube
Сервис предоставления
мультязычного озвучивания

Какую проблему решаем

Компании, чей контент требует озвучивания на разных языках, тратят слишком много времени и средств на создание качественной озвучки.

Это приводит к повышению издержек и в итоге к росту стоимости конечного продукта.

Как решаем

VoxQube позволяет пользователям на 40% сокращать стоимость озвучивания контента и на 25% — время, потраченное на создание идеального звучания.

С помощью системы VoxQube пользователи могут не беспокоиться о комплексном процессе создания озвучки.

Каких партнёров мы ищем

Мы заинтересованы во взаимодействии с крупными компаниями с распределенной сетью представительств, EdTech-компаниями и стартапами.

Вячеслав ЛОГУТИН, генеральный директор

ООО «Кириллица ЛАБ», Москва



Генеалогический IT-сервис Фэмири
Онлайн-сервис для самостоятельного
изучения истории семьи и составления
интерактивного родословного древа

Какую проблему решаем

Обращение к корням — это долго и дорого, и мало кто знает, с чего начать.

Отсутствует методическая база и стандартные алгоритмы поиска. Сервисы не дают инструменты для поиска.

В процессе исследования возникает проблема — как и где хранить результаты.

Как решаем

Наш сервис помогает пользователю в изучении семейной истории.

Основные возможности:

- интерактивное родословное древо;
- автоматические запросы в архивы;
- бот-интервьюер;
- маркетплейс исследователей;
- единое место для хранения материалов.

Каких партнёров мы ищем

Мы заинтересованы в сотрудничестве с значимыми российскими вузами, крупными EdTech-проектами и партнерами, готовыми помочь в популяризации генеалогии в России и выводе её на более высокий уровень.

Наталия БУЧНЕВА, генеральный директор

ООО «Фэмири», Москва



IQL
Комплекс B2B-решений
для оптимизации бизнес-процессов

Какую проблему решаем

Недостаток и постоянная текучесть квалифицированных кадров.

Обучение и мотивация сотрудников.

Поиск новых клиентов.

Множество рутинных задач.

Как решаем

Автоматизируем найм сотрудников и снижаем расходы на HR-отдел.

Дистанционно обучаем сотрудников, повышаем их KPI и мотивацию, снижаем текучесть.

Даём доступ к закрытому B2B-маркетплейсу для производителей дистрибьюторов и торговых точек.

Каких партнёров мы ищем

Мы заинтересованы в работе с крупными компаниями сектора ритейл (FMCG, фарм-ритейл и т. д.).

Николай ЛУНЁВ, генеральный директор

ООО «МЕШ ДИДЖИТЛ», Москва



Программно-аналитический комплекс
Матрикс Гоу (Matrix GO)
Система управления медицинским учреждением

Какую проблему решаем

Matrix GO позволяет упорядочить организацию работы и оперативно решать актуальные задачи по направлениям деятельности клиники.

Как решаем

Matrix GO позволит видеть все процессы и показатели работы в режиме онлайн и дистанционно контролировать работу клиники.

Каких партнёров мы ищем

Matrix GO открыт для интеграции с любыми сервисами.

Сергей ГОЛЬЦОВ, генеральный директор

ООО «Нео-Клиник», Тюменская область



FatFit
Портал для организации марафонов
по похудению

Какую проблему решаем

Участники: не могут найти себе подходящий марафон;
нет результата после участия в марафонах.

Наставники: долго и трудно собирать участников марафонов;
нужна команда и время, чтобы проводить марафоны.

Как решаем

FatFit обеспечивает участникам индивидуальный подход, новые механики мотивации, все функции в одном месте, а тренерам помогает автоматизировать процесс сбора участников и проведения марафонов, тем самым позволив тренерам чаще и дешевле их проводить.

Каких партнёров мы ищем

Мы заинтересованы в сотрудничестве с крупными инфлюенсерами, а также физическими и юридическими лицами, занятыми в области здоровья и спорта.

Евгений БАЖЕНОВ, соучредитель

ООО «ТЕХНОЛОГИИ МОТИВАЦИИ», Москва



Умный спорт
Сервис по учету и стимулированию
физической активности населения

Какую проблему решаем

Учет населения, непрофессионально занимающегося спортом представляет проблему для организаций, связанных со спортом.

Проект позволяет активно воздействовать на участников спортивного движения с помощью системы прямых поощрений.

Как решаем

Умный спорт предоставляет всем компаниям, связанным со спортом (продажей, оказанием услуг, проведением мероприятий) возможность прямого взаимодействия с непосредственными участниками спортивных активностей.

Каких партнёров мы ищем

Заинтересованы в сотрудничестве с компаниями, работающими в сфере продаж спортивных товаров, интернет-магазинами, организациями по проведению спортивных мероприятий.

Николай ГАВРИЛОВ, директор

АНОО ДПО «Современные образовательные технологии и инновационные системы», Пермский край



Press-direct Цифровая подписка
на локальные газеты
**Цифровая подписка на локальные
газеты**

Какую проблему решаем

Низкое число подписчиков
у местных газет.

Как решаем

Проект помогает определить формат
подписки, ценность для потребителя,
форму подачи информации,
цену и условия.

Мы делаем это на основе деловой
газеты «Свободный курс».

Каких партнёров мы ищем

Редакции городских и районных газет РФ.

Дмитрий ШЕВКУНОВ, директор

ООО «Свободный курс», Алтайский край



FLAT.AUDIO (Флэт Аудио)
**Музыкальная платформа для хостинга
и поиска электронной музыки**

Какую проблему решаем

Слушатели тратят колоссальное
время на поиск качественной
электронной музыки
или довольствуются выдачей
нерелевантного контента
существующих рекомендательных
алгоритмов, оставаясь
неудовлетворенными
в стремлении получить желаемый
контент.

Как решаем

Интеллектуальный алгоритм
на основе более 15 000
высококачественных миксов позволит
предлагать слушателю наиболее
релевантную музыку в формате
миксов.

Каких партнёров мы ищем

Мы заинтересованы в сотрудничестве с крупными сетевыми компаниями
для озвучивания пространств.

Максим АНИСИМОВ, генеральный директор

ООО «Плоскости звука», Москва





YOURTUNES

**Сервис цифровой дистрибуции музыки
на потоковые сервисы**

Какую проблему решаем

Доставляем музыку на главные стриминг-платформы и в интернет-магазины.

Как решаем

Платформа адаптирована под музыканта любого уровня с возможностью оперативно решать поставленные задачи с гарантией прозрачности взаимодействия.

Каких партнёров мы ищем

Нашими партнёрами могут оказаться: лейблы, студии, музыкальные магазины, музыкальные учреждения, онлайн-школы, музыкальные медиа.

Дмитрий КОЛЬЦОВ, CEO

ООО «ЁТЮНС», Москва



Крафтборд

Craftboard

**Модульная система управления
проектами**

Какую проблему решаем

Компании теряют деньги, не понимая наглядной рентабельности проектов «в моменте».

Менеджеры тратят много времени на рутинные задачи по проектам.

Сотрудники не отмечают потраченное на задачи время — нет понимания, сколько денег приносит проект.

Как решаем

Крафтборд помогает наглядно и автоматизированно управлять вашим проектом.

Сотрудники могут запускать таймер и отмечать потраченное время, менеджеры — отслеживать статус задач, а руководители — видеть рентабельность по всем проектам.

Каких партнёров мы ищем

Можем интегрировать систему в вашу структуру либо разработать нужный вам модуль, чтобы адаптировать под нужды компании.

Валерий ПЕНЬКОВ, директор

ООО «Т-Студия», Томская область



Офицер
Система управления частной охранной
организацией

Какую проблему решаем

Оцифровка всех процессов и сохранение всех результатов деятельности охранного предприятия с возможностью их использования и анализа.

Как решаем

Уменьшение затрат на производственные процессы и документооборот, экономия финансов по ключевым направлениям.

Повышение производительности труда и качества оказываемых услуг.

Каждый сотрудник работает по своему шаблону прав и в своем разделе.

Каких партнёров мы ищем

Мы заинтересованы в сотрудничестве с частными охранными организациями.

Продукт может быть адаптирован для силовых структур и Вооруженных сил.

Виктор ГРАБЛИН, заместитель директора

ООО «Научно-производственное объединение
«Ураган-Инновации», Красноярский край



Гигадом
Сервис по подбору готовых
дизайн-проектов интерьеров
или дизайнеров на индивидуальные
интерьерные проекты

Какую проблему решаем

Люди, которые делают ремонт у себя дома, хотят красивый интерьер.

Но для многих заказ индивидуального дизайн-проекта с нуля — это дорого.

А самостоятельная реализация «по картинке из интернета» приводит к серьезным трудностям в реализации.

Как решаем

ГИГАДОМ предоставляет пользователям каталог уже готовых дизайн-проектов для разных помещений.

При необходимости сервис помогает найти дизайнера для адаптации выбранного проекта к помещению клиента.

Каких партнёров мы ищем

Мы заинтересованы в сотрудничестве с сервисами продажи недвижимости и производителями/дистрибьюторами материалов для ремонта и дизайна интерьера.

Яков ГРИНЕМАЕР, директор

ООО «Шнайдер Консалт», Свердловская область



Дмитрий Калаев
заместитель
директора ФРИИ
по акселерационным
и образовательным
программам



Сергей Кривошей
заместитель
руководителя
управления
акселерационных
программ



Оксана Демченко
руководитель
департамента
по коммуникациям
с технологическими
компаниями



Анна Антонова
руководитель
управления
акселерационных
программ



Эдуард Шумаков
руководитель
департамента
акселерационных
программ



Анна Заборенко
заместитель
руководителя
управления
акселерационных
программ



Алексей Черныш
руководитель
трекинга проектов
департамента
акселерационных
программ

Юрий Михайлов

менеджер по контролю качества
процесса трекинга

Ольга Юшина

эксперт по контролю качества
трекинга



Ведущие трекеры

Александр Сапрыкин
Александр Фридриков
Дмитрий Киселев
Илья Ивахин
Константин Пискунов
Константин Тарасов
Леонид Чернигов
Михаил Шварцбург
Олег Баранник
Олег Акулов
Павел Анисимов

Трекеры

Александр Рошин
Александр Пустовит
Александр Харьков
Алексей Добрусин
Антон Баклунов
Владимир Евдокимов
Евгений Волошин
Ирина Головина
Кирилл Гурьев
Константин Осипов
Максим Комаров
Максим Плотников
Никита Плотников
Сергей Малинин

Владислав Ерёмченко

руководитель группы
администраторов

Анастасия Пирназарова

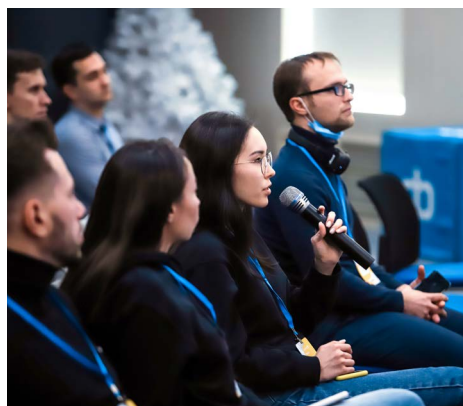
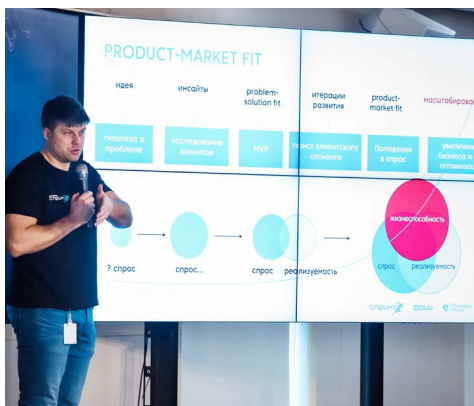
менеджер программы
департамента акселерационных
программ



Администраторы

Александр Кузин
Анна Коренская
Вероника Манькова
Елизавета Рассохина
Кристина Волкова
Мария Веремейчук

Команды 3-го выпуска акселератора Спринт на стартовом интенсиве



Когда будет следующий Демо-день?

Следующий Демо-день акселератора Спринт запланирован на август 2022 года.

ФРИИ приглашает корпорации, инвесторов и интеграторов, заинтересованных в российских технологических компаниях.

На сайте sprint.iidf.ru собрана информация обо всех участниках программы.

Следите за обновлениями!

По вопросам участия в Демо-дне, связи с проектами и сотрудничества с акселератором Спринт вы всегда можете написать по адресу sprint@iidf.ru.

Будем рады видеть вас на следующем отчётном мероприятии акселератора!



фрии



Минцифры
России



Сайт Демо-дня 3-го набора
акселератора Спринт:

SPRINT.IIDF.RU/DEMODAY 

Официальный сайт программы:

SPRINT.IIDF.RU 

Е-mail для связи:

SPRINT@IIDF.RU

Подготовлено в рамках реализации федерального проекта
«Цифровые технологии» национальной программы
«Цифровая экономика Российской Федерации»

ФРИИ, 2022

