

АКСЕЛЕРАТОР СПРИНТ

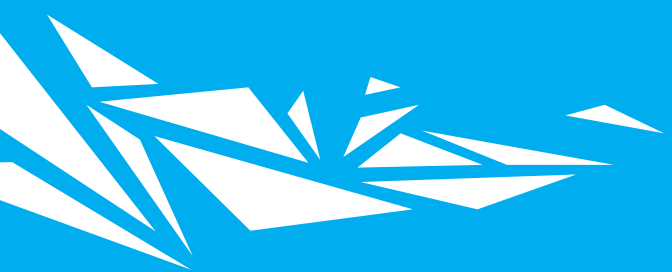
1-й выпуск



фрии



Минцифры
России



октябрь 2021

Содержание

4	Введение
10	AR Studio
11	Виртуальный пациент
12	ИНСАЙДЕР
13	CallShark
14	FireOffer
15	Мультисей
16	Flyvi
17	Максбонус
18	HappyNappy Online
19	JStick
20	СНТклуб
21	АвтоОфис
22	Neurocam
23	ЦРММ
24	JunySchool
25	Наследственное здоровье
26	ARMDL
27	RevGames
28	WoopDesign
29	Репутация.Москва

30	Teletype App
31	Open Space
32	Национальный Центр Визуализации
33	Umnico
34	Booken.ru
35	РyГикс
36	Flatplan
37	Loginom
38	DressProduction
39	Teqviser
40	Системы легального перехвата трафика и данных
41	БерегиФигуру
42	MACOMO
43	VOMBAT
44	Лента сообщений
45	ЮНИБОР
46	Стратегия 24
47	Турфон
48	Tylance
49	GOOD.BI
50	Lexema-ECM

Что такое акселератор Спринт?

Спринт — это программа акселерации российских IT-компаний, разрабатывающих решения, направленные на импортозамещение иностранного программного обеспечения. Программа направлена на развитие проектов в области новых коммуникационных интернет-технологий (НКИТ).

Цель акселерации — ускорить развитие IT-команд с помощью трекинга и прямого доступа к опыту экспертов ФРИИ.

Тематический модуль направлен на развитие управленческих и продуктовых компетенций ключевых членов команды.

Трекинг ориентирован на системную работу по достижению целей команды при сопровождении специалиста по развитию бизнеса.

Акселерация проектов финансируется Министерством цифрового развития, связи и массовых коммуникаций Российской Федерации в рамках федерального проекта «Цифровые технологии» национальной программы «Цифровая экономика Российской Федерации».



Кирилл Варламов
директор Фонда развития
интернет-инициатив

Программа Спринт — это новый для ФРИИ формат взаимодействия с компаниями.

Мы здесь выступаем не инвесторами, а формируем экосистему, где IT-проект с мотивированной командой и MVP может получить экспертизу лучшей в стране команды по развитию бизнеса.



Анна Антонова
директор акселератора
Спринт

Спринт — это и быстрый бег, и единица планирования в IT-разработке. От первого мы взяли интенсивные нагрузки, от второго — недельные циклы постановки и выполнения задач. У нас получилась насыщенная программа для IT-команд, которая помогает очистить голову от иллюзий, найти работающие идеи и выстроить результативный диалог с потенциальными покупателями их продукта.

Новые коммуникационные интернет-технологии (НКИТ)

Новые коммуникационные интернет-технологии (НКИТ) обеспечат удовлетворение потребностей граждан в получении персонализированного контента по оптимальному каналу коммуникаций через максимально удобный интерфейс в доверенной среде.

Коммуникационные сервисы для широкой аудитории, в том числе соцсети, мессенджеры, платформы с UGC (user-generated content)

Профессиональный контент, компьютерные игры.

Понятие НКИТ охватывает продукты и сервисы, которые позволяют людям общаться в интернете и делают это общение быстрым, удобным и безопасным.

Базовые сервисы НКИТ

По своему содержанию в НКИТ можно выделить группу продуктов и сервисов, которые обеспечивают коммуникацию людей. К ним относятся такие продукты, как системы для видеоконференций, мессенджеры, платформы для видеохостинга, игровые платформы.



И базовые, и вспомогательные сервисы и продукты на основе новых коммуникационных интернет-технологий позволяют удовлетворять социальные, творческие и духовные потребности человека, связанные, прежде всего, с общением, признанием, развитием и самореализацией.



Совершенствование таких технологий создает дополнительные возможности для развития личности, в том числе за счет появления новых каналов для обучения, решает проблему интеграции людей с ограниченными возможностями в социальную и политическую жизнь общества.

Развитие российских стартапов в области НКИТ повысит глобальную конкурентоспособность России на мировых высокотехнологичных рынках, увеличит долю отечественного программного обеспечения и решений на внутреннем рынке, обеспечит независимость российских пользователей от иностранных коммуникационных экосистем и программных решений, ускорит развитие цифровой экономики.

Применение продуктов и сервисов на основе НКИТ в деловой среде повышает эффективность взаимодействия хозяйствующих субъектов, производителей товаров и покупателей, снижает транзакционные издержки и выводит электронную коммерцию на новый уровень.

В рамках реализации федерального проекта «Цифровые технологии» национальной программы «Цифровая экономика» в июле 2021 года утверждена дорожная карта по развитию высокотехнологичного направления «Новые коммуникационные интернет-технологии».

До 2024 года для развития НКИТ предусмотрен комплекс мероприятий, связанный с финансовой и нефинансовой поддержкой проектов и продуктов на каждом этапе их жизненного цикла. К их числу относится и акселерационная программа Спринт.

В программе Спринт принимают участие команды, создающие проекты по всему спектру НКИТ и предлагающие решения в части как базовых, так и вспомогательных НКИТ.

Приоритетные направления технологических компаний акселератора Спринт 1



Технологические компании акселератора Спринт 1 по субъектам Российской Федерации

159 участников первого конкурсного отбора

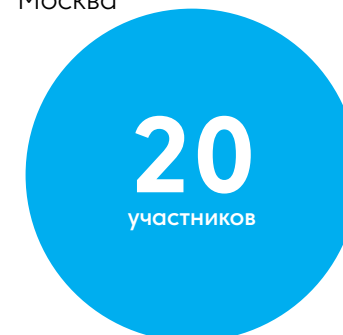
41 технологическая компания, прошедшая акселератор Спринт

20 регионов России

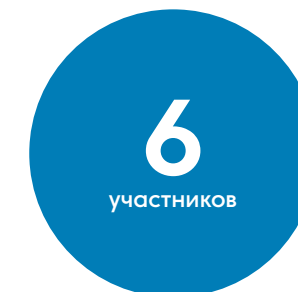
Распределение участников акселератора по регионам

1-2 2-3 ≥ 5

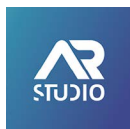
Москва



Калининградская область (г. Калининград)
Красноярский край (г. Красноярск)
Московская область (г. Химки)
Нижегородская область (г. Нижний Новгород)
Новосибирская область (г. Новосибирск)
Оренбургская область (г. Оренбург)
Пензенская область (г. Пенза)
Республика Башкортостан (г. Уфа)
Республика Татарстан (г. Казань)
Ростовская область (г. Ростов-на-Дону)
Рязанская область (г. Рязань)
Тюменская область (г. Тюмень)
Удмуртская Республика (г. Ижевск)
Ханты-Мансийский автономный округ — Югра (г. Сургут)
Челябинская область (г. Челябинск)



г. САНКТ-ПЕТЕРБУРГ
ПЕРМСКИЙ КРАЙ (г. Пермь)



Онлайн-конструктор для создания web-проектов с дополненной реальностью (WebAR)

Какую проблему решаем

Компаниям сложно создавать и кастомизировать WebAR-проекты, собирать аналитику по их использованию и эффективности.

Некоторые школьные предметы (стереометрия и т. п.) требуют включения пространственного мышления, недоступного без использования AR-технологий.

Как решаем

Платформа позволяет создавать WebAR с использованием алгоритмов распознавания изображений или QR-кодов (по аналогии с Tilda или Wix, только для WebAR сайтов).

На платформе есть простой 2D- и 3D-редактор, система обучения, собственная система аналитики и возможности кастомизации (привязка домена, загрузочного экрана и т. д.).

Предложение для партнеров

На данный момент ищем венчурные фонды или бизнес-ангелов для привлечения раунда инвестиций для улучшения действующих алгоритмов распознавания изображений, а также для масштабирования проекта.

Михаил ЕПИФАНОВ

ООО «АР СТУДИО»



web-ar.studio

support@web-ar.studio



Виртуальный пациент — игровой медицинский тренажер в смартфоне и браузере

Какую проблему решаем

Методы образования в медицине консервативны. Врачу неинтересно и неудобно их использовать, но повышать квалификацию нужно.

Как решаем

Медицинский квест для врачей и ветеринаров с применением игровых механик, в котором врач проходит различные уровни взаимодействия с виртуальным пациентом.

Работает в смартфоне и ПК.

Предложение для партнеров

Ищем крупных отраслевых партнеров: медицинские и ветеринарные вузы, фармакологические компании, дистрибьюторов, крупные медицинские и ветеринарные клиники, образовательные платформы.

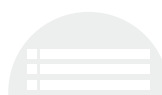
Евгений ТАБУНИН

ООО «МПРО»



med-game.ru

tabunin@mpromed.ru





Система мониторинга и оценки эффективности работы сотрудников за ПК и смартфонами

Какую проблему решаем

По статистике, 30% рабочего времени персонал тратит не на рабочие задачи, а на серфинг в соцсетях, игры, просмотр видео и посещение развлекательных ресурсов.

Контролировать сотрудников на удаленке и мобильных сотрудников для компаний сложно.

Как решаем

Система ИНСАЙДЕР включает снимки экранов, учет рабочего времени, контроль программ и сайтов, фиксацию нарушений, кейлогер, контроль мобильных устройств и GPS-трекер.

В совокупности они позволяют:

- повысить самодисциплину;
- выяснить причины низких результатов;
- контролировать стандарты работы.

Предложение для партнеров

Мы ищем:

- стратегического партнера, который внесет в проект компетенции, управленческие технологии, бизнес-процессы, выход на крупных заказчиков и зарубежные рынки;
- инвестиции от 50 000 000 руб. для международной экспансии;
- участие в следующих циклах акселерации.

Ярослав ГОЛУБ

ООО «ИНСАЙДЕР»



insider.monster
golub@intecweb.ru



Облачный сервис видеоконсультаций в один клик с любого сайта

Какую проблему решаем

Магазин недополучает прибыль при онлайн-продажах из-за ограниченности коммуникаций с посетителями сайта.

Снижается конверсия в продажу и средний чек.

Как решаем

За счёт видеоконсультации — более эмоционального и доверительного формата общения — консультант магазина получает инструмент увеличения продаж.

Предложение для партнеров

Ищем сотрудничество с А-брендами, веб-студиями и digital-агентствами, системными интеграторами, венчурными фондами, бизнес-ангелами, представителями E-commerce.

Виталий ШАРГАЕВ

ООО Фирма «АС»



callshark.ru
boss@callshark.ru



Сервис автоматизации коммерческих предложений

Какую проблему решаем

Компании B2B-сегмента теряют от 5% сделок из-за того, что менеджеры тратят много времени на создание коммерческого предложения (КП).

Менеджеры могут звонить, когда клиент ещё не посмотрел КП, а повторный звонок совершить забывают.

Как решаем

Сервис позволяет быстро и без ошибок создать продающее коммерческое предложение и отправить его на почту или в мессенджер клиенту.

В CRM-системе виден статус просмотра КП — менеджер может позвонить клиенту в тот момент, когда тот увидел и обдумывает коммерческое предложение, чтобы отработать возражения и довести продажу до сделки.

Предложение для партнеров

Приглашаем к сотрудничеству интеграторов CRM-систем и инвесторов.

Павел СЁМОЧКИН

ООО «Фаероффер»



fireoffer.ru

mb@fireoffer.ru



Сервис создания омниканальных чат-ботов в Битрикс24 для роста продаж и поддержки клиентов

Какую проблему решаем

Большое количество «протухших» лидов, плохой пользовательский опыт при долгом ответе из поддержки.

Как решаем

Полная и простая настройка чат-ботов в Битрикс24 за 3 дня.

На 20% больше лидов, перешедших в продажу.

Предложение для партнеров

Предлагаем интеграторам Битрикс24 и держателям большой базы B2B-компаний реферальную программу и отчисления с платежей приведенных клиентов на протяжении всего периода сотрудничества.

Максим КОТОВ

ООО «Мультисей»



multisay.com

k@multisay.com



Сервис для размещения виджета
с веб-сторис на любом сайте

Какую проблему решаем

Улучшение конверсии сайта,
в частности, с мобильных версий.

Увеличение вовлеченности
пользователя на сайте.

Улучшение всех ключевых метрик
сайта: время, отказы, глубина
просмотра.

Как решаем

С помощью виджета сторис
на веб-сайте можно удобно и быстро
донести любую информацию
до пользователя, тем самым увеличив
конверсию более чем на 30%.

Предложение для партнеров

Ищем партнеров, которые помогут зайти с нашим решением в маркетплейсы,
а также тех, кто поможет выйти на мировой рынок.

Евгений КРАВЧЕНКО

ООО «ВнешнийКод»



flyvi.io/ru

kravchenkoa@gmail.com



Программа лояльности
для компаний малого
и среднего бизнеса

Какую проблему решаем

Помогаем увеличить продажи
на 20% за счет возврата ушедших
клиентов, роста среднего чека
и отправки клиентам бесплатных
сообщений.

Как решаем

За вас настраиваем программу
лояльности, которая автоматически
возвращает 30% клиентов
и увеличивает средний чек на 25%.

Предложение для партнеров

Ищем партнеров с базой розничных компаний малого и среднего бизнеса.

Дмитрий ПОЛУЯНОВ

ООО «Максбонус»



maxbonus.ru

d.poluyanov@maxbonus.ru





Групповые развивающие онлайн-занятия и подготовка к школе для детей от 3 до 7 лет

Какую проблему решаем

Слабые программы развития детей в детских садах; невозможность по разным причинам водить детей в детские сады; отсутствие у родителей времени, желания и компетенций развивать детей 3–7 лет самостоятельно.

Как решаем

Развиваем детей 3–7 лет через игровые механики.

Научим детей быть уверенными и делать домашние задания самостоятельно, сэкономя для родителей до 10 часов в неделю.

Предложение для партнеров

Мы ищем:

- партнеров-инвесторов с фокусом на EdTech, которым интересно построить с нами дошкольного единорога (привлекаем 15 млн руб. для активного роста в 2022 г.);
- HR-департаменты корпораций, которым мы сократим текучесть сотрудников и усилим HR-бренд (организуем занятия для детей сотрудников).

Андрей ГРЕЧКИН
основатель, CEO

ООО «Хэппи Бизнес»



hapnap.online
grechkin.andrey@gmail.com



Сервис аналитики продаж для продавцов на маркетплейсах

Какую проблему решаем

Продавцы на маркетплейсах не могут простыми путями посчитать цифры из разных источников и управлять ими.

Как результат — падающая прибыль, упущенная выгода и нет роста продаж.

Как решаем

Клиент подключает маркетплейсы к сервису JStick и автоматизирует сбор данных из разных маркетплейсов.

Больше не нужно сводить цифры руками в таблицах и долго ждать отчеты от аналитиков.

В результате клиент управляет цифрами и растет в продажах.

Предложение для партнеров

Ищем компании с выручкой от 1 млрд рублей в год, которые планируют продавать или уже продают товары через маркетплейсы.

Алексей МАЗГО

ООО «НОВЫЕ ОНЛАЙН СЕРВИСЫ»



jstick.ru
mazgo@jstick.ru


СНТклуб
**Сервис для председателей
и садоводов**

Какую проблему решаем

Высокие трудозатраты со стороны председателя на ведение деятельности СНТ.

Сложности в коммуникациях с членами, с учетом, контролем, собираемостью взносов, в работе с должниками.

Как решаем

СНТклуб — это современный цифровой сервис, помогающий председателям садовых товариществ решать проблемы в одном окне, с высоким качеством по приемлемым ценам.

СНТклуб экономит время, силы и делает взаимодействие внутри СНТ прозрачным.

Предложение для партнеров

Мы ищем:

- фонды, которые могли бы оказать поддержку в виде грантов для развития проекта;
- партнеров, которые могут включить СНТклуб в свою экосистему для достижения синергетического эффекта: банки, финансовые организации, страховые компании, операторы сотовой связи.

Анна НЕМЫЧЕНКОВА
операционный директор

ООО «СНТКЛУБ»



sntclub.ru
team@sntclub.ru


АвтоОфис
**Платформа для маркетинга,
продаж и организации
обучения для онлайн-школ**

Какую проблему решаем

Онлайн-школам сложно настраивать технические аспекты своей работы: прием платежей, рассылки, уведомления, рекомендации и др.

Как решаем

Даем понятную платформу с подсказками на каждом шагу, включающую все необходимые инструменты.

Предложение для партнеров

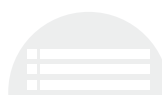
Ищем образовательные организации, вузы и экспертов, которые хотят продавать свой контент — для внедрения системы, а также инвесторов — для быстрого роста и масштабирования.

Сергей САДКОВ
CEO

ООО «Арнион Центр»



autooffice24.ru
mail@autooffice24.ru





Инструмент для увеличения выручки и минимизации потерь в сфере Retail и HoReCa с помощью компьютерного зрения

Какую проблему решаем

Собственники предприятий торговли и сферы услуг в офлайне недополучают выручку из-за отсутствия индивидуального подхода к клиентам, а также несут потери из-за краж, репутационного ущерба и отсутствия контроля рабочего времени сотрудников.

Как решаем

Наш продукт моментально оповещает сотрудников о событиях из поля их ответственности.

Менеджера он оповещает о предпочтениях клиента, охрану — о приходе нежелательных персон, а руководителю предоставляет отчеты о посещаемости и аудитории, по рабочему времени сотрудников.

Предложение для партнеров

Ищем активного инвестора с опытом масштабирования бизнеса для привлечения первого раунда инвестиций с целью быстрого захвата рынка.

Также ищем партнеров: производителей и интеграторов оборудования для офлайн-ритейла; маркетинговые компании с фокусом на офлайн-ритейл.

Олег КОХ

ООО «Нейрокэм»

neurocam.com/supervisor
oleg@neurocam.com



Экосистема инструментов для электронного обучения

Какую проблему решаем

Разработка системы корпоративного обучения и обучающих материалов для неё — это долгий, дорогостоящий и трудозатратный процесс для компании.

Как решаем

Мы предлагаем набор облачных инструментов, который позволяет создать, запустить и проконтролировать электронное обучение с минимальными затратами и в кратчайшие сроки.

Предложение для партнеров

Компании с количеством обучаемого персонала от 300 сотрудников в год для пилотирования экосистемы, а также разработчики LMS-систем и индивидуализированных электронных курсов для партнерства.

Никита ЕСИПОВ

ООО «ЦРММ»

crmm.ru
n@crmm.ru



Онлайн-школа для детей по программированию, графическому дизайну и математике

Какую проблему решаем

Дети проводят много времени за компьютером, тратя время на игры или просмотр видеороликов.

Родителям сложно найти полезные онлайн- и офлайн-занятия.

Как решаем

Организуем живые уроки в формате «один на один» по математике, программированию, рисованию и другим предметам.

Опытные методологи помогают подобрать подходящие онлайн- и офлайн-занятия.

Предложение для партнеров

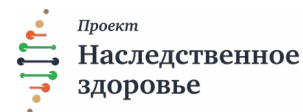
Мы запускаем новый бизнес-юнит, и нам нужны основатели анимационных и CG-компаний (кто рисует мультики, фильмы, графику к играм).

Хотим договориться о бизнес-партнерстве по обучению детей.
Пример компаний: Antimotion, Playrix, анимационная студия «Паровоз».

Александр АННЕНКО

ООО «ДжуниСкул» 

junyschool.com
a.annenko1@mail.ru



Социально значимый интернет-сервис, направленный на улучшение ситуации в сфере здравоохранения

Какую проблему решаем

В РФ диагностика унаследованных и мультифакторных заболеваний находится на низком уровне: о таких проблемах зачастую не знают или узнают слишком поздно, что негативно влияет на статистику преждевременной смертности и снижает уровень жизни определенных категорий граждан.

Как решаем

На основе бесплатного сервиса «Семейные легенды» создается скрининговая система, помогающая людям сохранять истории семейного здоровья. Делается это с помощью нейросетей и анализа больших объемов данных, выявляя тех, кто находится в зоне риска развития унаследованных заболеваний.

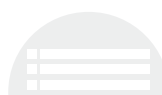
Предложение для партнеров

Приглашаем к сотрудничеству медицинские институты, фонды с опытом инвестиций в сфере медицинских экспертных систем и нейронных сетей.

Евгений ЭТИН

ООО «СЕМЕЙНЫЕ ЛЕГЕНДЫ» 

family-universe.ru
info@family-universe.ru





Сервис быстрого поиска и комплектации изделия под изготовление с контролем и мониторингом цен

Какую проблему решаем

На раннем этапе производства малым и средним технологическим компаниям сложно просчитать экономику проекта, выстроить цепочку поставщиков и разработать документацию, достаточную для удовлетворения требований государственных структур.

Как решаем

Облачный сервис ARMDL снижает себестоимость изделия до 30%, производит анализ цен конкурентов, формирует конструкторскую документацию в один клик и подключит ваших поставщиков.

Предложение для партнеров

Мы открыты для сотрудничества с производственными предприятиями, технологическими компаниями, разработчиками устройств и компонентов.

Евгений СЛАЩЕВ
СЕО

ООО «Цифровые
производственные системы» 

armdl.ru
info@armdl.ru



Разработка кастомных игр для среднего и крупного бизнеса для привлечения и вовлечения клиентов

Какую проблему решаем

Помогаем бизнесам бороться с маркетинговой слепотой потребителя и выстраивать эмоциональный контакт.

Вовлекаем клиентов в продукт, увеличиваем время и качество взаимодействия с брендом.

Как решаем

Мы создаем полностью кастомную игру, которая вовлекает пользователей и помогает решать маркетинговые и бизнес-задачи клиента.

Предложение для партнеров

Мы заинтересованы в сотрудничестве с крупными компаниями в сферах FinTech, FoodTech, Retail и Telecom.

Руслан ИСТОМИН
сооснователь

ООО «АЙТИ РЕВОЛЮШН» 

rev.games
r@rev.games

WOOPdesign

Онлайн-площадка для хранения 3D-моделей реально производимых объектов интерьера

Какую проблему решаем

Заказчикам дизайн-проектов сложно воплотить в жизнь задуманные дизайнерами интерьеры из-за частого отсутствия на рынке использованных ими объектов.

Чтобы этого избежать, дизайнерам нужны 3D-модели реально существующих объектов интерьера.

Как решаем

Предоставляем площадку для хранения 3D-моделей реально производимых объектов интерьера.

Связываем дизайнеров, производителей и покупателей на одной площадке для эффективного взаимодействия.

Предложение для партнеров

Приглашаем к сотрудничеству дизайнеров интерьеров, производителей мебели и предметов декора, застройщиков, архитекторов и инвесторов.

Илья БАБЕНКО

ООО «ВУПДИЗАЙН»



woopdesign.ru
mailbox@symbiosislab.ru

РЕПУТАЦИЯ★МОСКВА

Проект, помогающий устранить влияние нежелательной информации на репутацию

Какую проблему решаем

Потеря клиентов, затрудненный найм, ухудшение личной репутации и сложности с Due Diligence, Compliance, WorldCheck из-за негативной репутации в сети.

Как решаем

Удаление негативной, неактуальной, недостоверной информации о компании или человеке.

Мониторинг и анализ репутации.

Предложение для партнеров

Ищем сотрудничество с агентствами HR-брендинга, сервисами онлайн-мониторинга, экспертами по антикризисным коммуникациям и репутации, представителями Family Office, консалтинговыми и юридическими компаниями.

Арсений КАТКОВ
СЕО

ООО «ЦИФРОВЫЕ АКУЛЫ»



reputation.moscow
project@rep.earth



Объединение сообщений от клиентов из всех популярных мессенджеров, соцсетей и чата на сайте в едином окне

Какую проблему решаем

Путаница и потеря клиентов при большом потоке сообщений из разных мессенджеров.

Невозможность качественно контролировать и измерять работу операторов.

Отсутствие интеграции со своей или сторонней CRM.

Как решаем

Сервис собирает сообщения от клиентов из всех популярных мессенджеров, социальных сетей и чата на сайте в одном окне.

Ведем статистику работы операторов.

Интегрируемся с популярными CRM.

Предложение для партнеров

Предлагаем сотрудничество:

- венчурным инвесторам;
- тем, кто хочет объединиться с нами (CRM или сервисы телефонии);
- тем, кто хочет привлекать к нам клиентов за процент.

Дмитрий ШЕХОВЦОВ

ООО «ТЕЛЕТАЙП»



teletype.app
p@teletype.app



Корпоративная платформа для организации стратегических и обучающих онлайн-мероприятий с глубокой аналитикой

Какую проблему решаем

Из-за одинаковых мероприятий ухудшается вовлечение в обучение.

Лектору сложно взаимодействовать с аудиторией и понимать ее настроение.

Процесс сбора обратной связи сложен, организаторам не хватает аналитики по участникам и спикерам.

Как решаем

Интеграция всех инструментов на одной платформе.

Распознавание эмоций и индикатор настроения аудитории.

Виртуальные 3D-комнаты и взаимодействие с 3D-объектами.

Предложение для партнеров

Мы готовы к сотрудничеству с образовательными компаниями, организаторами онлайн-курсов и онлайн-школами.

Вадим КОНСТАНТИНОВ

ООО «Фибоначчи»



open-space.pro
vadim@fibonacci.digital



IT-системы для поддержки принятия решений топ-менеджмента крупных корпораций

Какую проблему решаем

Мы решаем проблему сбора данных из различных источников данных на предприятии и создаём единый интерфейс управления для руководителей.

Как решаем

Совершенствуем процесс управления и повышаем уровень контроля производства, продаж и бэк-офиса.

Обеспечиваем современных руководителей эффективным инструментом управления организацией.

Используем технологии геймификации / игровизации.

Предложение для партнеров

Приглашаем к партнерству крупные IT-интеграторы.

Валентин ЖИВИЛОВ

ООО «Национальный центр визуализации»

naviz.ru
zhivilov@naviz.ru



Сервис для объединения аккаунтов в соцсетях и мессенджерах для увеличения продаж и поддержки

Какую проблему решаем

Менеджеры отделов продаж и поддержки тратят много времени на мониторинг и переключение между различными каналами общения с клиентами.

Скорость обработки запросов замедляется.

Как решаем

Наш сервис дает возможность объединять неограниченное количество аккаунтов в соцсетях и мессенджерах в одном окне и обрабатывать заявки операторами с различными правилами доступа.

Организуем передачу полученных сообщений в другие сервисы.

Предложение для партнеров

Предлагаем сотрудничество отделам продаж и поддержки малого и среднего B2B-бизнеса, а также большим телекоммуникационным компаниям, с которыми мы можем интегрироваться по модели White Label.

Дмитрий МАТУСЕВИЧ
основатель, CEO

ООО «МАСТ-ИНВЕСТ»

umnico.com
ceo@umnico.com

BOOKEN.RU

онлайн переводчик книг

Онлайн-переводчик книг и документов

Какую проблему решаем

Чтобы читать западные новинки и бестселлеры, теперь не нужно знать английский или ждать несколько лет, пока интересующую книгу переведут на русский язык.

Как решаем

Сервис Booken.ru мгновенно переводит любые электронные книги и документы на любой язык. При этом структура книг сохраняется на 100%.

Вы можете выбрать любую книгу в Amazon Kindle — самой большой в мире онлайн-библиотеке и перевести её на русский язык через наш сервис.

Закажите перевод любой книги на Booken.ru, и уже сегодня вы будете читать её на русском!

Предложение для партнеров

Мы поможем компаниям обогатить их корпоративные библиотеки уникальными новинками и бестселлерами, не выпущенными в России.

Нам интересно сотрудничество с компаниями, которым необходимо переводить большие объемы текстов на любые языки.

Сергей ЕФИМЕНКО
CEO

ООО «Софтэго» 
booken.ru/iidf
bookenru@yandex.ru



Ускорение работы веб-сайтов, мобильных приложений и видео в интернете для сельских пользователей

Какую проблему решаем

Сайты в регионах, вдали от дата-центров городов-миллионников, загружаются медленно, а видео вовсе недоступно, что ограничивает доступ онлайн-бизнесов к региональной аудитории, снижая их выручку.

Как решаем

Внедряем множество серверов раздачи контента в регионах по модели совместного использования и разделения выручки со сторонними владельцами серверов.

Такой подход обеспечивает максимальную близость к конечным пользователям и максимальную скорость работы онлайн-ресурса заказчика.

Предложение для партнеров

Ищем клиентов: медиакомпании в интернете, софт B2C, онлайн-игры, онлайн-образование.

Ищем партнеров: телеком-компании любого размера и организации с разветвленной региональной сетью филиалов.

Ищем институты развития, связанные с государственной программой «Цифровая экономика».

Петр АРМАНД
сооснователь

ООО «РУГИКС РУС» 
rugeeks.com
p.armand@rugeeks.com



Решение для застройщиков, которое позволяет начать продажу квартир с отделкой в 10 раз быстрее

Какую проблему решаем

Запуск продаж квартир с отделкой — дорогостоящий и часто неэффективный процесс.

В среднем на запуск таких продаж уходит один год: на создание предложения, организацию продаж и обеспечение договоренности с поставщиками и другие необходимые шаги.

Как решаем

Продукт позволяет в интерактивном формате презентовать квартиры застройщика клиенту и конфигурировать подходящий вариант.

Сервис интегрирует базы данных поставщиков материалов, производит расчет стоимости отделки, генерирует необходимую документацию для строителей и формирует заявки от клиентов для отдела продаж.

Предложение для партнеров

Приглашаем к сотрудничеству застройщиков, банки, поставщиков материалов для отделки, риелторов и агентов по недвижимости.

Борис КУЗНЕЦОВ

ООО «Флэтплан»



flatplan.design

bk@flatplan.design



Loginom

Low-code платформа для реализации всех аналитических процессов для бизнес-пользователей

Какую проблему решаем

До 80% времени при анализе данных уходит на подготовку данных к обработке, а не на их визуализацию.

Программисты, способные готовить и анализировать данные — дорогие и редкие специалисты.

Как решаем

Loginom позволяет пользователям самостоятельно анализировать большие данные, визуально настраивая аналитический сценарий с помощью уже готовых компонентов обработки данных в low-code архитектуре платформы без необходимости программирования и привлечения IT-специалистов.

Предложение для партнеров

Loginom Company приглашает к партнерству потенциальных клиентов, у которых существует потребность в экспертном анализе больших данных.

Приглашаем вузы вступить в бесплатную академическую программу изучения low-code платформы Loginom.

Алексей АРУСТАМОВ
CEO

ООО «Аналитические технологии»



loginom.ru

info@loginom.ru



Сервис одного окна для частных и B2B-заказчиков для разработки моделей и пошива одежды на заказ

Какую проблему решаем

Современный тренд — персонализация. Многие fashion-дизайнеры, бренды, блогеры и прочие хотят выпускать свои коллекции одежды, но отказываются от идеи, поскольку считают, что это трудозатратно и сложно.

Как решаем

Наш сервис — это агрегатор дизайнеров, конструкторов, технологов, поставщиков тканей, ателье и швейных фабрик.

Алгоритмы сервиса позволяют подбирать под конкретное техзадание наиболее подходящих исполнителей с учетом их специализации и текущей загрузки.

Предложение для партнеров

Предлагаем сотрудничество Министерству экономического развития РФ, Минцифры России, «Смартеке», Торгово-промышленной палате, ассоциациям и креативным кластерам, школам дизайна, предприятиям легкой промышленности.

Елена ШАРАПОВА

ООО «Дельта Плюс»



tpktrade.ru

bpm@deltaplus.pro



Система выявления новых рынков, перспективных технологий и методов их использования

Какую проблему решаем

У компаний нет инструментов по анализу внешних данных, связанных с перспективными технологиями, развитием конкурентов, поиском кейсов применения технологий.

Как решаем

Выявление данных, которые позволяют судить о развитии технологий (научные статьи, патенты, инвестиции, СМИ и пр.).

С помощью искусственного интеллекта их прочтение, структурирование и возможность определения, какими инновациями нужно заниматься компаниям.

Предложение для партнеров

Ищем сотрудничество со следующими компаниями:

- стратегический инвестор;
- стратегические консультанты, чтобы делать совместный анализ;
- институты развития, чтобы помогать компаниям инновировать.

Павел КРАСОВСКИЙ
СЕО

ПАО «Ростелеком»



teqviser.ru

krasovsky@teqviser.ru



Системы легального перехвата трафика и данных: решения СОРМ, пассивный мониторинг сетей, системы записи переговоров

Какую проблему решаем

Исполнение лицензионных условий и требований законодательства РФ об обеспечении оперативно-разыскных мероприятий.

Как решаем

Разрабатываем оборудование СОРМ под специфику конкретных операторов.

Поставляем готовые решения СОРМ и кастомизируем их.

Предложение для партнеров

Приглашаем к сотрудничеству:

- телеком-операторов (TSP, ISP, Private network, Full-MVNO, Trunking);
- организаторов распространения информации;
- профильные интеграторы;
- производителей телекоммуникационного оборудования.

Станислав СМЕРНОВ
СЕО

ООО «НЕОС» 
neo-s.ru
sales@neo-s.com



Автоматизированная система персональных рекомендаций продуктов питания на основе BigData

Какую проблему решаем

Существующие способы удержания покупателей теряют эффективность, в т. ч. из-за недостаточно персонализированного подхода к покупателям.

У многих ритейлеров нет решений для использования накопленных данных для увеличения прибыли.

Как решаем

Увеличиваем средний чек: система предложит наиболее релевантные товары в cross-sale блоках.

При оформлении онлайн-заказа наша умная автоматическая система подберет дополнительные релевантные и интересные покупателю рекомендации на основе уже собранных данных похожих пользователей.

Предложение для партнеров

Мы будем полезны для всех магазинов и сервисов, занимающихся продажей продуктов питания онлайн-гипермаркетов, доставки и других.

Михаил и Ольга КОРЯКОВЫ
основатели

ООО «Береги Фигуру» 
beregifiguru.ru
anna@beregifiguru.ru



Решение для взаимодействия с пользователями в заданных зонах в режиме реального времени без GPS

Какую проблему решаем

Нет возможности идентифицировать пользователя в локации и сделать персональное предложение «здесь и сейчас».

IOS и Android вводят ограничения, связанные с конфиденциальностью, рандомизацией MAC-адресов, отслеживанием GPS.

Как решаем

Наш SDK устанавливается в мобильное приложение. Когда мобильное устройство клиента попадает в локацию, соответствующая информация поступает в систему и может использоваться как триггер для автоматической отправки сообщения или запуска мини-сервисов.

Предложение для партнеров

Мы расширяем сеть smart-зон и приглашаем к сотрудничеству инвесторов, операторов связи, разработчиков приложений, программы лояльности, маркетинговые агентства, платформы автоматизации маркетинга, аналитические платформы и бизнес.

Святослав ШВЕДОВ

ООО «МАКОМО»

macomo.io

shvedov@macomo.io



Сервис по актуализации данных в интернет-рекламе

Какую проблему решаем

Устраняем проблему расхода бюджета при рекламе неработающих страниц и спасаем репутацию перед клиентами.

Как решаем

Сервис пришлет уведомление, если найдет в рекламе неактуальные, неработающие и пустые страницы сайтов.

Возможна индивидуальная доработка по мониторингу различных ресурсов, например, сайтов конкурентов.

Предложение для партнеров

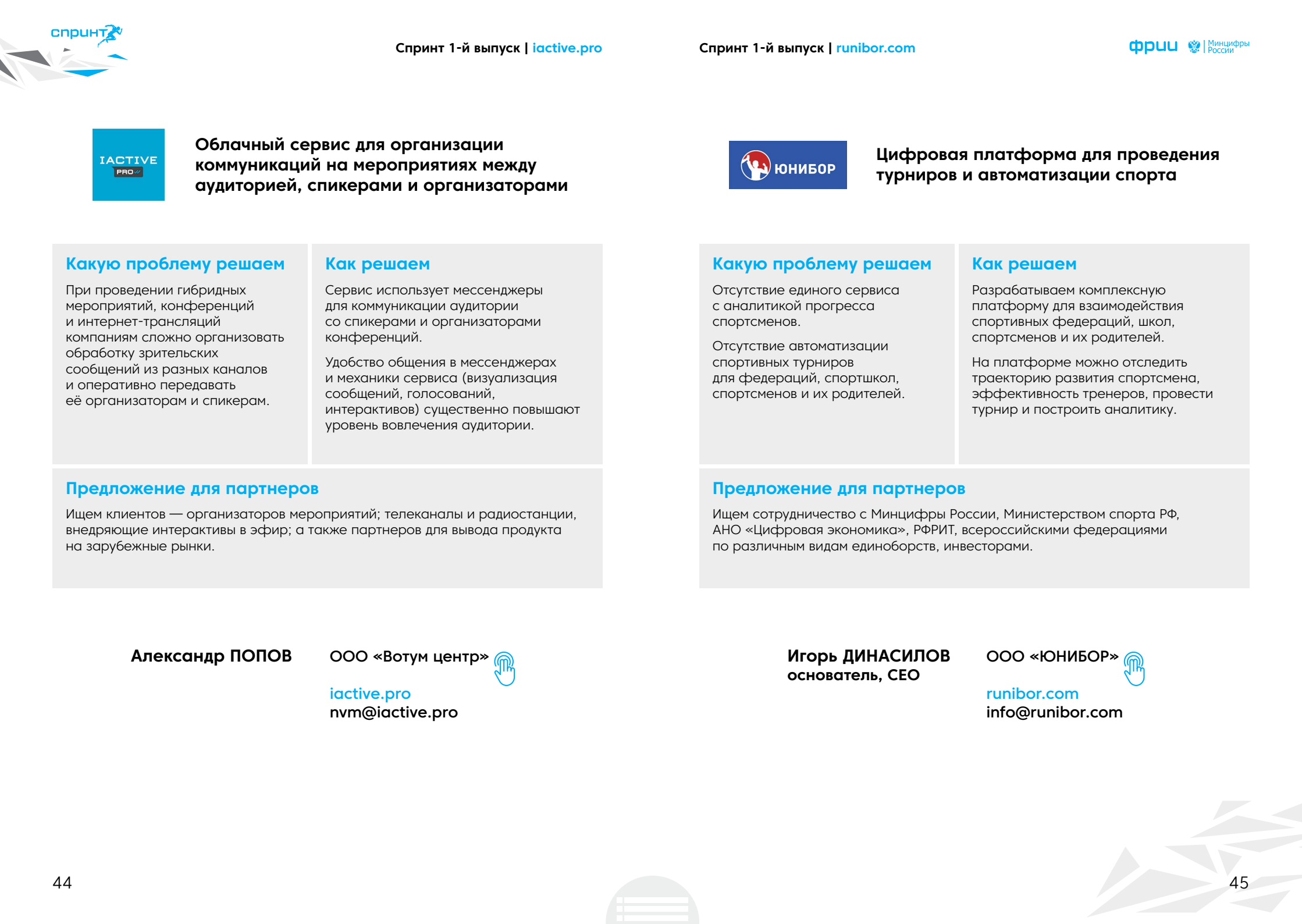
Ищем сотрудничество с компаниями, для которых важна актуализация данных. Например, проверка списка, базы клиентов.

Ренат САЙФЕТДИНОВ
основатель

ООО «СМАРТ МОНИТОРИНГ»

promo.vombat.pro

rin2004@mail.ru



Облачный сервис для организации коммуникаций на мероприятиях между аудиторией, спикерами и организаторами

Какую проблему решаем

При проведении гибридных мероприятий, конференций и интернет-трансляций компаниям сложно организовать обработку зрительских сообщений из разных каналов и оперативно передавать её организаторам и спикерам.

Как решаем

Сервис использует мессенджеры для коммуникации аудитории со спикерами и организаторами конференций.

Удобство общения в мессенджерах и механики сервиса (визуализация сообщений, голосований, интерактивов) существенно повышают уровень вовлечения аудитории.

Предложение для партнеров

Ищем клиентов — организаторов мероприятий; телеканалы и радиостанции, внедряющие интерактивы в эфир; а также партнеров для вывода продукта на зарубежные рынки.

Александр ПОПОВ

ООО «Вотум центр»



iactive.pro
nvm@iactive.pro



Цифровая платформа для проведения турниров и автоматизации спорта

Какую проблему решаем

Отсутствие единого сервиса с аналитикой прогресса спортсменов.

Отсутствие автоматизации спортивных турниров для федераций, спортшкол, спортсменов и их родителей.

Как решаем

Разрабатываем комплексную платформу для взаимодействия спортивных федераций, школ, спортсменов и их родителей.

На платформе можно отследить траекторию развития спортсмена, эффективность тренеров, провести турнир и построить аналитику.

Предложение для партнеров

Ищем сотрудничество с Минцифры России, Министерством спорта РФ, АНО «Цифровая экономика», РФРИТ, всероссийскими федерациями по различным видам единоборств, инвесторами.

Игорь ДИНАСИЛОВ
основатель, CEO

ООО «ЮНИБОР»



runibor.com
info@runibor.com

Стратегия 24**Сквозная цифровая платформа
для вовлечения людей в управление****Какую проблему решаем**

Для обсуждения инициатив органы власти и гражданское общество используют социальные сети с ограниченным функционалом или дорогостоящие самописные платформы.

Доступ к обсуждаемым материалам не сохраняется, последовательная дискуссия участников не получается.

Как решаем

Гражданская сеть позволяет организовать эффективное взаимодействие бизнеса, общества и власти, являясь инструментом творческой самореализации граждан, средством для обсуждений и публичного реагирования органов власти на гражданские инициативы, а также предложения предпринимательских идей и проектов городу.

Предложение для партнеров

Приглашаем к сотрудничеству органы власти всех уровней, предпринимательское сообщество, активных граждан и их тематические сообщества, политические партии.

Алексей САФИОЛЛИН

ООО «Торговый дом ЮСИ.рф»


strategy24.ru
usirf@bk.ru
**Мобильное приложение для трансляции
речи на смартфоны без подключения
к интернету и мобильной связи****Какую проблему решаем**

Речь гида на групповых экскурсиях и синхронный перевод на мероприятиях транслируются на приемники.

Это дорого, негигиенично и неэкологично: они теряются, ломаются, требуют закупки и замены батареек, наушников, доставки, раздачи и сбора.

Как решаем

«Турфон» превращает смартфоны слушателей в приемники, а смартфон вещателя (гида, переводчика) — в передатчик.

Решение не требует подключения к интернету и мобильной связи, поэтому может использоваться в роуминге, на массовых мероприятиях и в труднодоступных местах.

Предложение для партнеров

Ищем сотрудничество с организаторами мероприятий и экскурсий для пилотов, доработок, продаж.

Тимофей ОКРОЕВ
основатель, CEO

ООО «Турфон»


tourphone.ru
info@tourphone.ru



**SaaS-решение
в области HR Tech**

Какую проблему решаем

Неэффективная система мотивации и кадрового резерва в компаниях.

Неэффективное распределение ресурсов на развитие персонала: недостаточные расходы на перспективных и избыточные — на неперспективных.

Как решаем

Создали сервис автоматизации HR-управления, который позволяет оценивать потенциал и производительность сотрудников и выстраивать их персональное развитие.

Можем сегментировать сотрудников по группам и формировать политику для каждой группы.

В результате эффективнее используются бюджеты на ФОТ, обучение и развитие сотрудников, рекрутинг.

Предложение для партнеров

Приглашаем к сотрудничеству компании с 100–1000 офисных сотрудников, в штате которых есть HR. Приглашаем к сотрудничеству подразделения HR и T&D крупных компаний, кадровые агентства, рекрутеров и заинтересованных партнеров.

Алексей ДЁМИН

ООО «ВЭЙН» 

tylance.com
d@tylance.ru



**Система онлайн-отчетов
с автоматическим обновлением
данных, содержащая метрики всех
проектов агентства**

Какую проблему решаем

Потеря времени на сбор отчетности из различных систем вручную ведет к сливам бюджета и уходу клиентов.

С ростом агентства падает управляемость и выгорают сотрудники.

Без онлайн-отчетов всё сложнее продавать крупным клиентам.

Как решаем

Автоматизируем процесс сбора отчетности, экономим время и ресурсы агентства.

Агентство получает онлайн-отчет, в котором все показатели из всех систем загружаются автоматически.

Это позволяет брать на 25% больше проектов и продавать онлайн-отчетность клиентам.

Предложение для партнеров

Мы ищем сервисы, которые хотели бы включить в свои интерфейсы отчеты по сквозной аналитике для своих клиентов, можем разработать отчетность и обеспечить полноту и корректность данных. А также крупных рекламодателей, которые хотели бы построить свою сквозную аналитику.

Елена ЧИСТЯКОВА

ООО «ГУД БИ АЙ» 

good.bi
elena@good.bi



Web-система электронного документооборота

Какую проблему решаем

- Длительный срок согласования документов.
- Сложный поиск документов.
- Неисполнение поручений.
- Долгое ознакомление с документами.
- Нет возможности подписать документ ЭП.

Как решаем

Lexema-ECM позволяет сократить сроки согласования документов, быстро организовать поиск документов, вести контроль исполнения поручений, знакомить с локальными нормативными актами всех сотрудников компании с использованием усиленной неквалифицированной электронной подписи.

Предложение для партнеров

Мы ищем средние и крупные компании:

- холдинги с распределенной структурой;
- организации, имеющие удаленные подразделения;
- компании с дистанционным форматом работы;
- компании, имеющие курс на цифровизацию;
- партнеров для совместной работы над продуктом.

Ильдар ФАИЗОВ

ООО «Лексема»



lexema.ru

FaizovIK@lexema.ru

Когда будет следующий Демо-день?

Завершение программы и презентация проектов 2-го набора акселератора Спринт запланированы на декабрь 2021 года.

Следующий Демо-день будет масштабнее и насыщеннее: участниками программы стали 90 команд.

По вопросам участия в Демо-дне, связи с проектами и сотрудничества с акселератором Спринт вы всегда можете написать по адресу sprint@iidf.ru.

Будем рады видеть вас на следующем отчётном мероприятии акселератора Спринт!



фрии



Минцифры
России



Сайт Демо-дня 1-го набора
акселератора Спринт:
SPRINT.IIDF.RU/DEMODAY



Официальный сайт программы:
SPRINT.IIDF.RU



Е-mail для связи:
SPRINT@IIDF.RU

Подготовлено в рамках реализации федерального проекта
«Цифровые технологии» национальной программы
«Цифровая экономика Российской Федерации»

ФРИИ, 2021

