**Часть  VI ТЕХНИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ ЗАКУПОЧНОЙ ДОКУМЕНТАЦИИ**

**Техническое задание на выполнение работ по созданию текста книги, посвященной историям успеха технологических предпринимателей с постсоветского пространства.**

1. **Предмет закупки:**

## Право заключения договора на выполнение работ по созданию текста книги, посвященной историям успеха технологических предпринимателей с постсоветского пространства.

## Предмет договора:

## Выполнение работ по созданию текста книги, посвященной историям успеха технологических предпринимателей с постсоветского пространства.

## Заказчик:

## Фонд развития интернет-инициатив (ФРИИ).

## Сроки выполнения работ:

Начало: с момента заключения договора.

Окончание: через 6 (шесть) календарных месяцев с даты заключения договора.

## Перечень выполняемых работ:

5.1. Создание текста книги, посвященной историям успеха технологических предпринимателей с постсоветского пространства (далее – Книга) в соответствии с задачами Книги (п.6 настоящего Технического задания) объемом не менее 400 000 (четыреста тысяч) знаков включая пробелы:

*5.1.1. Анализ IT-рынка, составление списка героев Книги (не менее 6 героев)*

*5.1.2. Утверждение с Заказчиком героев Книги*

*5.1.3. Разработка детальной концепции Книги*

*5.1.4. Разработка стилистического решения Книги*

*5.1.5. Утверждение с Заказчиком детальной концепции и стилистического решения Книги*

*5.1.6. Подбор авторского коллектива*

*5.1.7. Проведение серии интервью с героями Книги (не менее 6 интервью)*

*5.1.8. Подготовка текста Книги:*

*5.1.8.1. Подготовка первых 150 000 знаков текста Книги включая пробелы*

*5.1.8.2. Письменное согласование с Заказчиком первых 150 000 знаков текста Книги включая пробелы*

*5.1.8.3. Подготовка полного текста Книги*

*5.1.9. Утверждение полного текста Книги с Заказчиком*

*5.1.10. Редактирование полного текста Книги*

## Задачи книги и формат совместной работы:

* 1. Задачи Книги:

Книга призвана рассказать истории построения успешного бизнеса новыми героями – предпринимателями (с постсоветского пространства) из сферы информационных технологий. Образовательный эффект Книги должен заключаться в описании предпринимательского, управленческого, маркетингового опыта, который приобретали герои Книги в процессе развития своих проектов. В Книге необходимо исследовать этот опыт, выявить типовые для ИТ-предпринимателей проблемы в развитии бизнеса, изучить характер решений, принимаемых героями в различных типовых ситуациях, требующих принятия сложных решений. Среди прочего в тексте Книги необходимо поднять вопросы запуска проекта, подбора и развития команды, преодоления кризисов роста, изучения клиентов, разработки и вывода на рынок новых продуктов, а также маркетинга на традиционных и новых рынках.

6.2. Формат совместной работы Заказчика и Подрядчика над Книгой:

- заместитель директора по акселерационным программам ФРИИ Дмитрий Калаев участвует в интервью с героями Книги, задает вопросы героям про трудности и инсайты, помогает с поиском инсайтов;

- Заказчик готовит проект вводной главы

- Заказчик готовит заключительную главу с анализом опыта героев и советами для молодых предпринимателей, которые уже имеют или только думают запускать свой бизнес

- Заказчик выступает в качестве советника участвует в проектировании структуры Книги и вычитке финального текста.

## Общие требования к результату выполненных работ:

- созданный в соответствии с настоящим ТЗ текст Книги;

- переданный на электронном носителе готовый к печати текст Книги в формате .doc

Исключительное право на результаты интеллектуальной деятельности должны быть отчуждены и переданы Заказчику в полном объеме в момент подписания Акта о приемке выполненных работ. Подрядчик не имеет права использовать результаты интеллектуальной деятельности и материалы, созданные и переданные Заказчику, для выполнения работ другим контрагентам и собственного продвижения.

## Порядок оплаты:

* 1. Заказчик перечисляет на расчетный счет Исполнителя аванс в размере 50% от цены договора не позднее 5 (пяти) рабочих дней с момента подписания Сторонами договора и получения счета от Подрядчика. Счет может быть выставлен Подрядчиком только после подписания Сторонами договора.
	2. Заказчик перечисляет на расчетный счет Подрядчика аванс в размере 15% от цены договора не позднее 5 (пяти) рабочих дней с момента письменного утверждения первых 150 000 знаков текста Книги, включая пробелы.
	3. Денежные средства в размере 35% от цены договора не позднее 10 (десяти) рабочих дней с момента подписания Сторонами Акта приема-передачи результатов выполненных работ (Акт) на полный текст Книги.